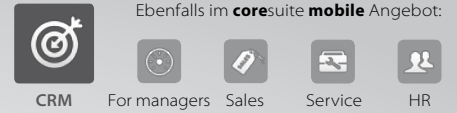


Unsere mobile Lösung für den Kundenbetreuer.
Effizientes Arbeiten im Aussendienst mit direktem Zugriff auf das CRM.

- ▶ Umsatzentwicklung
- ▶ Aktivitätenplanung und -übersicht
- ▶ Detaillierte Kundeninformationen
- ▶ Arbeitszeit und Leistungserfassung
- ▶ Geolokalisierung Ihrer Kunden und Mitarbeiter
- ▶ Ergänzung der Serviceabrufe mit der Unterschrift des Kunden



Geschäftspartner Aktuelle Geschäftspartnerdaten auf einen Blick!

Alle nützlichen Daten zu Ihren Geschäftspartnern werden Ihnen auf dem Mobilgerät angezeigt. Sie sehen auf einen Blick die Zuständigkeiten im Unternehmen und haben die Möglichkeit, sich Informationen wie zum Beispiel Adressen, Telefonnummern, aktuelle Verkaufszahlen, offene Rechnungen, Aktivitäten in der Vergangenheit und vieles mehr anzeigen zu lassen.



Serviceabrufe Verbesserter Kundenservice durch eine effizientere Personalplanung!

Erhält der Innendienst einen Service-Abruf, kann dieser direkt einem Service-Angestellten zugewiesen werden. Der Service-Angestellte wird zeitgleich über den Geschäftskunden, die Kontaktperson, die Adresse und die Detailinformationen des Service-Abrufes informiert.



Geolokalisierung Information direkt auf der Landkarte!

Geo Location/Map ermöglicht Ihnen die Kontaktdaten von Kunden direkt auf der Landkarte anzeigen zu lassen. Sie können zudem sehen wo ihre Arbeitskollegen sind, oder sehen welche Kunden sich in näherer Umgebung befinden. Dieses App ist auch als Widget in Ihrem SAP verfügbar.

Den gesamten Funktionsumfang von **coresuite mobile CRM** und weitere Informationen finden Sie unter www.coresuite.com



BlackBerry



Windows Phone 7



iPhone



iPad



HP Slate



Laptops

Bitte beachten Sie, dass unsere **coresuite mobile** Apps verschiedene Funktionen aufweisen, welche nicht von allen ERP-Systemen oder Geräten gleichermaßen unterstützt werden. Weitere Informationen finden Sie auf unserer Webseite www.coresuite.com/mobile